

さらなる売り上げアップを目指している社長様へ 第15回ITマーケティングセミナー

最も効率的な売り上げアップ法とは?!

それは、**顧客データ**をしっかりと把握することです。お客様が、今、何を求めているかを知ることができれば、御社の売り上げも上がり、お客様にも喜んでいただけるからです。今まで顧客データを残してこなかったという方、今からでも間に合います。ちょっとした手間さえ惜しまなければ、一年後、御社のパソコンはまちがいなく**宝の山**になっていることでしょう。

データはあるけど、活用できていないという方、それは本当に**もったいない!**ほんの少し情報の見方を変えるだけで、まちがいなくお客様に喜ばれて、御社の売り上げも大幅に伸びるはず。データを正確に読み取れば、お客様の欲しいものが見えてきます。データを踏まえた適切な提案はお客様に喜ばれるだけでなく、信頼アップにもつながります。あなたがお客様のことをよく知っているという事実が、お客様を御社のファンにするのです。今回のセミナーでは、大切なお客様のデータを蓄え、戦略的に利用していく方法を、IT活用の面からお話しいたします。

このようなことでお悩みの方の参考になります。

- 1、顧客管理が重要なのはわかっているが、どこから手を付けていいのかわからない。
- 2、お客様の情報が担当営業の頭の中にだけあるのが不安だ。
- 3、顧客データを紙で保管しているので、データとして有効に使えていない。
- 4、パソコンに顧客データは蓄積しているが、うまく情報を抽出できなくて困っている。
- 5、顧客情報が漏洩するのではないかと不安だ。

このようなことを学ぶことができます。

- 1、自社に合った顧客分析方法を知ることができます。
- 2、顧客セグメンテーションのコツがわかります。
- 3、セグメントごとに顧客データを活用するためのツールを知ることができます。
- 4、自社に合った顧客管理ソフトの導入方法を知ることができます。
- 5、顧客情報を踏まえ、有効な広告を打つためのノウハウをお教えいたします。

企業にとって、最も大切なものはお客様です。そのお客様のデータは企業の宝でもあります。そして、お客様をより深く知ることによって、御社の強みを活かし、売り上げアップを実現するヒントが見えてきます。

皆さまの売り上げアップにご協力いたします。是非ご参加ください。

(株)アイ・シー・キューブ 代表取締役 江幡 博明



日時：平成19年9月26日（水）13：30～15：30

会場：(株)アイ・シー・キューブ セミナールーム（水戸市南町3-3-43 小林ビル5F）

参加費：~~3,000円~~ ⇒ このチラシでお申し込みの方は無料（10社様限定）

お問合せ：(株)アイ・シー・キューブ ITマーケティング事業部 高貴 修（029-228-0116）

お申し込みはこの原稿をFAXにて(株)アイ・シー・キューブまでご送信願います。



FAX：029-233-0882



| | | |
|-----------|---------|----|
| 御社名 | TEL： | |
| | FAX： | |
| | E-mail： | @ |
| 御芳名 | お役職 | 業種 |
| ご住所(〒 -) | | |

※ご記入頂いた個人情報は、受付名簿作成の他、当社からの情報を提供させて頂く以外には使用いたしません。また、今後このようなご案内がご不要の方は、お手数ですがこの用紙を弊社までFAXしていただければ、送信を停止させていただきます。大変失礼いたしました。